



Velvyslanectví České republiky v
Buenos Aires



OBCHODOVÁNÍ S PARAGUAYÍ

25. 04. 2017

MZV ČR

**Ing. Ludevít Hrúz, obchodní rada, ZÚ
Buenos Aires**



Téma prezentace

1. Základní údaje, ekonomická situace a výhled
2. Vzájemné vztahy s důrazem na ekonomiku
3. Perspektivní obory
4. Podmínky pro podnikání
5. Dotazy





1. Základní informace o Paraguayi

- spolu s Bolivií jediná země bez moře (406.000 km²), 6,5 mil. obyvatel. Hlavní město Asunción má 1,2 mil. obyvatel, další významná města jsou Encarnación, Ciudad del Este
- člen Mercosuru, pozorovatelský status v Tichomořské Alianci
- od srpna 2013 vládne prezident Horacio Cartes z tradiční strany Partido Colorado
- snaha o modernizaci země, ve vládě důraz na odbornost, otevřenost světu
- 70 % obyvatel do 35 let



1. Základní informace o paraguayské ekonomice I.

Makroekonomika

- růst HDP za rok 2016 o 4 %, (hlavně sója a deriváty), výhled na 2017 6%
- inflace – za rok 2016 3,9 %
- nezaměstnanost – 7 % na konci 2016
- veřejný dluh 6,122 mld. USD, tj. 22 % HDP, zahraniční 4,661 mld. USD, tj. 17 % HDP
- polovina lidí má příjem nižší než 350 USD



1. Základní informace o paraguayské ekonomice II.

Přímé zahraniční investice

- 1,192 mld. USD v roce 2015 (agro)

Zahraníční obchod 2016

- export 11,148 mld. USD (+ 2,3 % proti 2015)
- import 9,789 mld. USD (- 5,1 %)
- aktivní saldo 1,359 mld. USD
- hlavní exportní partneři Brazílie, Argentina, Rusko, Chile, importní Brazílie, Argentina, Čína a USA
- hlavní exportní artikly –zemědělské produkty (maso, kůže, sójová moučka), zemědělské suroviny (sója, rýže) – celkem za 5,574 mld. USD
- hlavní importní artikly – spotřební zboží (7,484 mld. USD)



1. Základní informace o paraguayské ekonomice III.

- **Hlavní obory ekonomiky**
- zemědělství – vysoce konkurenceschopné, 20 % HDP. 4. největší vývozce sóji, 6. masa a kukuřice
- průmysl – 10 % HDP, systém Maquila – nově hlavně automobilový průmysl – dodávky BR a AR
- stavebnictví – 6 % HDP - velký boom
- obchod – 14 % HDP



1. Základní informace o Paraguayi IV.



Vládní strategie, hlavní směry dalšího rozvoje

- otevřená ekonomika – zájem na Dohodě EU-Mercosur, zapojení do Tichomořské aliance
- nová energetická koncepce
- rozvoj infrastruktury (železnice, silnice), veřejné investice
- přilákání zahraničních investic do průmyslu a agroprůmyslu
- celkové investice státu do 2020 16,5 mld. USD



2. Vzájemné ekonomické vazby mezi ČR a Paraguayí I.

- český export v roce 2016 dosáhl 4,943 mil USD
- import v roce 2016 dosáhl 1,206 mil. USD
- aktivní bilance 3,737 mil USD
- hlavní exportní položky - součásti vozidel, gumové trubky a hadice, pneumatiky a osobní vozy
- hlavní importní položky – sója (polovina exportu PY)
- letos předpoklad nárůstu vývozu (Mikroelektronika Vysoké Mýto)



2. Vzájemné ekonomické vazby mezi ČR a Paraguayí II.

Příklady působení českých firem

- doprava – Mikroelektronika Vysoké Mýto
- ICT – Brightway Solution
- obranný průmysl – ČZ, aktivity Aera Vodochody



3. Příležitosti ve vybraných oborech v Paraguayi I.

- MHD – plánován elektrický příměstský vlak v Asunciónu – 44 km tratě – 250 mil. USD
- infrastruktura - modernizace a rozšiřování silniční sítě, rozšíření přístavů, splavnost řek – 6,28 mld. USD
- vodní a odpadové hospodářství – 1,88 mld. USD
- produkce a distribuce elektřiny – 2,87 mld. USD
- telekomunikace – 595 mil. USD
- ICT



3. Příležitosti ve vybraných oborech v Paraguayi II.

Energetika

- zatím má země energie dostatek (Itaipú s Brazílií, Yacyretá s Argentinou), ale do roku 2025-30 budou vyčerpány
- Plán 2040 – využití všech zdrojů – v příštích 10 letech investice 7,5 mld. USD
- malé vodní elektrárny – 21 vytipovaných míst – potenciál celkem 1.000 MW po 5-10 MW
- solární elektrárny – Bahía Blanca, individuální panely na sociální domky
- elektrárny na bioplyn – obrovské množství zemědělského odpadu
- zásoby zemního plynu, v budoucnosti i paroplynové elektrárny
- nutné investice do distribuce – není rozvedena do všech oblastí
- informace o energetických projektech na www.ssme.gov.py



3. Příležitosti ve vybraných oborech v Paraguayi III.

Obranný a letecký průmysl

- letectvo potřebuje cvičné stroje – nabídnuty L-39 NG
- střelné zbraně
- zabezpečená satelitní komunikace
- drony (ochrana hranic před pašeráky drog)



3. Příležitosti ve vybraných oborech v Paraguayi IV.

Strojírenství

- výroba automobilových součástí (dodávky do Brazílie a Argentiny) – instalují se japonští dodavatelé – využití systému Maquila
- traktory, zemědělské stroje
- zpracovatelské linky v potravinářském průmyslu
- minipivovary

System Maquila

- systém investičních pobídek pro přilákání exportního průmyslu
- daň z přidané hodnoty v PY 1 %
- nulové celní zatížení při dovozu strojů a zařízení
- převod zisků a dividend nepodléhá daním
- ostatní daňové úlevy
- nutný podíl přidané hodnoty v Mercosuru 60 %, extrazona 40 %
- největší podíl sektorů v systému Maquila – autodíly 21 %, textilní výrobky 20,5 %, kůže a kožené výrobky 20 %
- výhodná poloha a relativně snadné spojení s Argentinou a Brazílií, bezcelní vývoz do těchto zemí, export do Chile, Peru, Bolívie



4. Podnikání a obchodování s Paraguayí I.

Podnikatelské a ekonomické prostředí – plusy

- stabilní podnikatelské prostředí, nízká inflace, stabilní měna
- nejnižší daňové zatížení v LA – 10 % z firemního zisku, 10 % daň ze mzdy, 10 % DPH
- bezcelní dovoz strojů a zařízení, neaplikuje se DPH, pro investice větší než 5 mil. USD nulová daň z převodů zisku, osvobození daně ze zisku na 10 let
- systém Maquila – zpracovatelský průmysl pro export – speciální režim
- levná pracovní síla (4,20 USD/h)
- levná el. energie 57 USD/MW



4. Podnikání a obchodování s Paraguayí II.

Podnikatelské a obchodní prostředí – mínusy

- vzdálený a neznámý trh
- nedostatečně rozvinutá infrastruktura
- nedostatek kvalifikovaných sil
- jazyková bariéra – ne všude hovoří anglicky



4. Podnikání a obchodování s Paraguayí III.

Založení firmy a podnikání v Paraguayi

- zahraniční firmy mohou působit v Paraguayi
 - napřímo (reprezentační kancelář či pobočka , s.r.o. nebo akciová společnost)
- prostřednictvím paraguayského partnera/distributora
- postup registrace na stránkách ZÚ, STI, možná podpora ZÚ
- pro snazší a rychlejší postup lze doporučit služby specializovaných kanceláří, celková cena v řádu několika set USD
- množství a rozsah informací veřejně dostupných (internet) je obecně nižší než v ČR
- řešení obchodních sporů funguje obdobně jako v ČR, hlavní je kvalitní smlouva



Pomoc a podpora ZÚ ve spolupráci se ZK CzechTrade Sao Paulo

- služby ZÚ zdarma, dle dohody MZV/MPO zejména poskytuje podporu B2G a G2G (jednání s PY institucemi a státními podniky, podpora u tendrů a využívání fondů EU)
- poskytuje však i základní služby a poradenství ve vztahu k paraguayskému trhu v B2B (příprava na obchodní jednání, informace pro exportéry, identifikace příležitostí)
- ve spolupráci se ZK CT Sao Paulo se podílí i na průzkumu trhu, přípravy obchodních jednání, ověřování zájmu o výrobek/službu
- podpora při účastech na výstavách a veletrzích
- projekty ekonomické diplomacie (v roce 2017 jeden)
- pomáhá při řešení problémů, sporů atd.
- zajišťuje informační servis o podnikání a obchodování s Paraguayí

Kontakty

ZÚ Buenos Aires

commerce_buenosaires@mzv.cz

ludevit_hruz@mzv.cz

CzechTrade Sao Paulo

marek.zmrzlik@czechtrade.cz