



Generální konzulát České republiky
v Chicagu

Exportní příležitosti pro české firmy v oblasti Velkých jezer

20. března 2018, Brno

Tomáš Trnka

**ekonomický úsek Generálního konzulátu České
republiky v Chicagu**

<https://www.mzv.cz/chicago>



Obsah prezentace

(1) ekonomický vývoj

- aktuální makroekonomická data USA + region Velkých jezer (VJ)
- statistika exportu ČR do USA (2017) – základní shrnutí + data

(2) základní formy vstupu na trh USA

- e-commerce (online prodej)
- US obchodní zástupce (nepřímé obchodní zastoupení)
- založení místní pobočky (přímé obchodní zastoupení)
- forma joint venture nebo strategická spolupráce

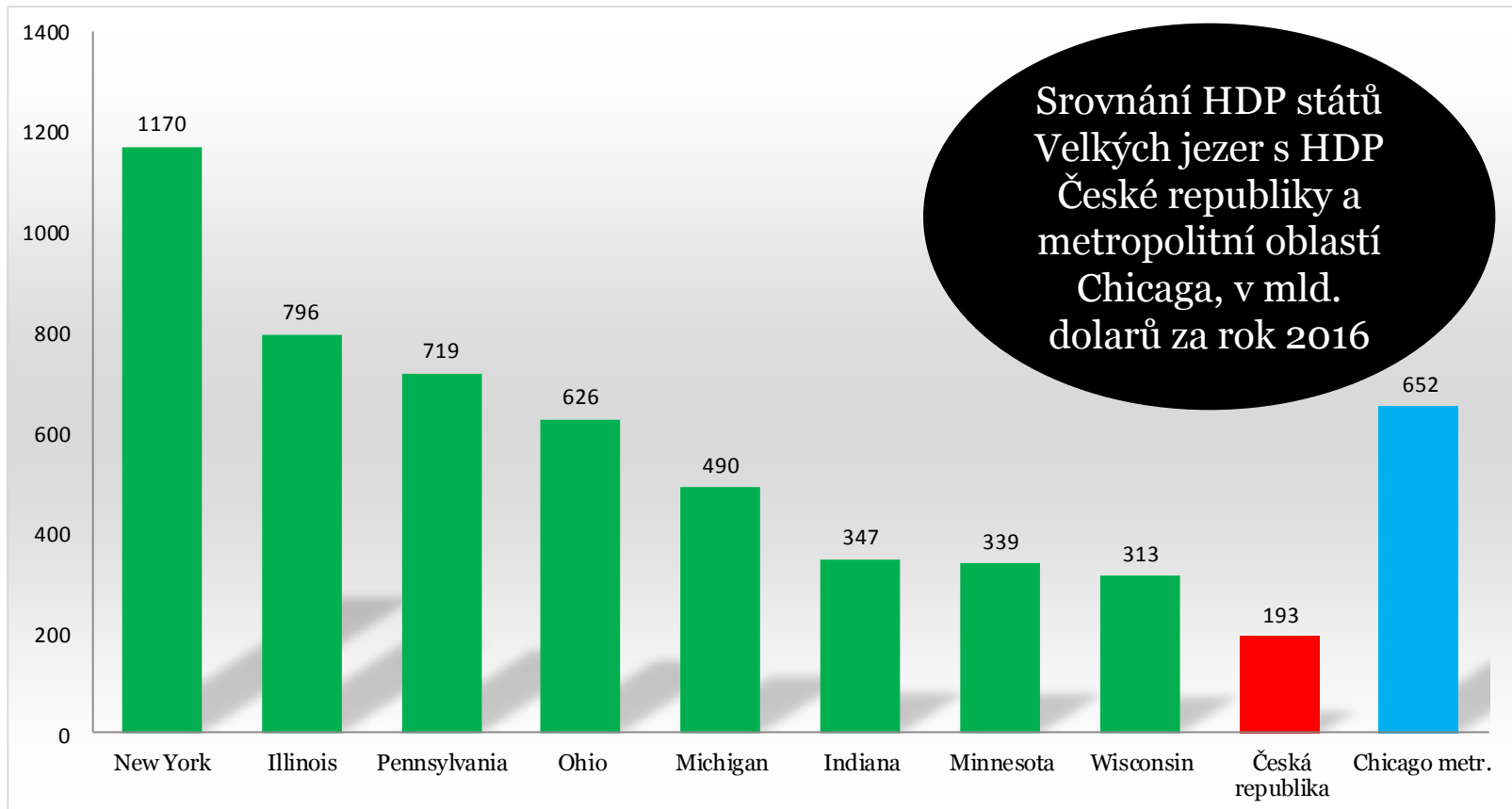
(3) perspektivní obory z pohledu českých exportérů

- automobilový průmysl a navazující obory
- strojírenský průmysl a těžební průmysl
- vodní hospodářství a ekologické stavební materiály
- obnovitelné zdroje energie
- léky a zdravotní materiál

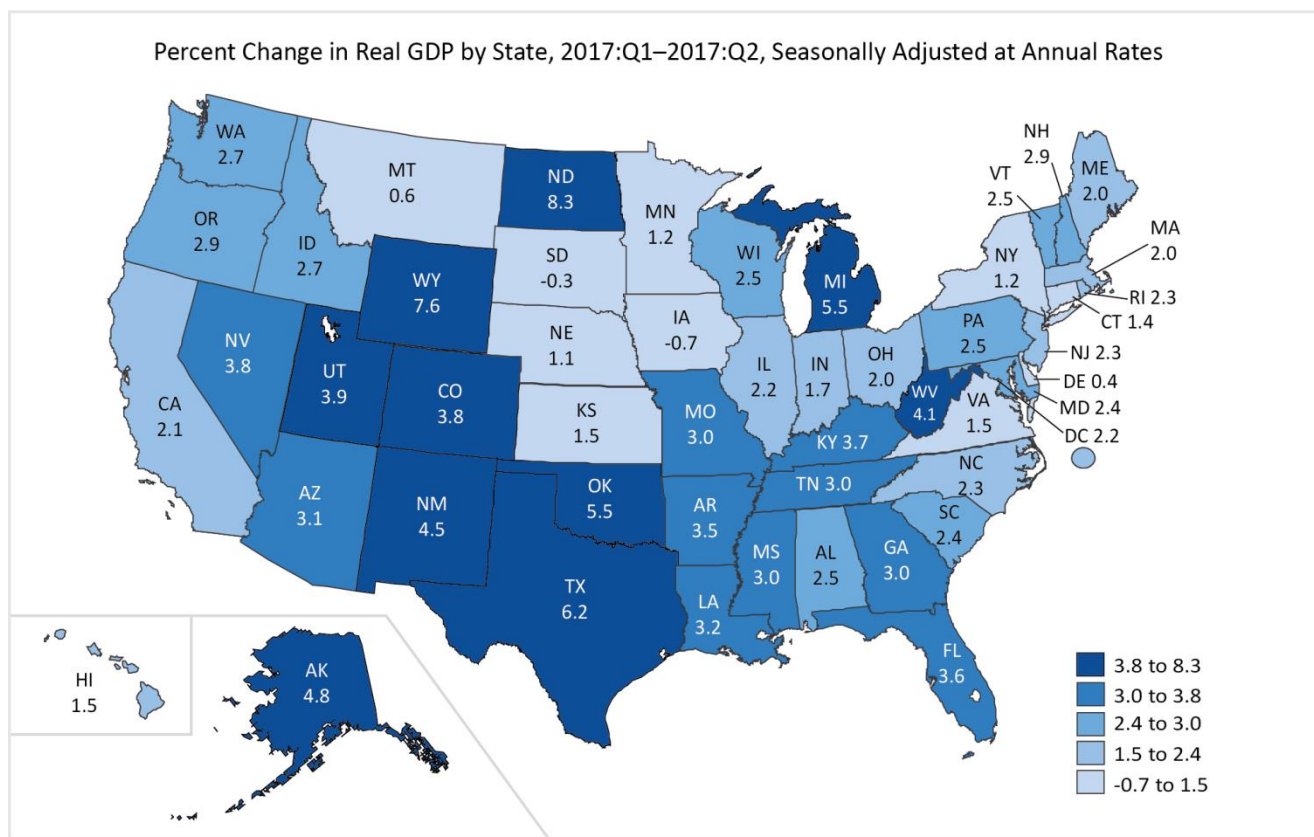
(4) investice v regionu a podpora ze strany úřadů v USA

- investice v regionu VJ (příklad stát Illinois)
- podpora ze strany státu (síť podpory v USA)

(1) Ekonomický vývoj: charakteristika regionu

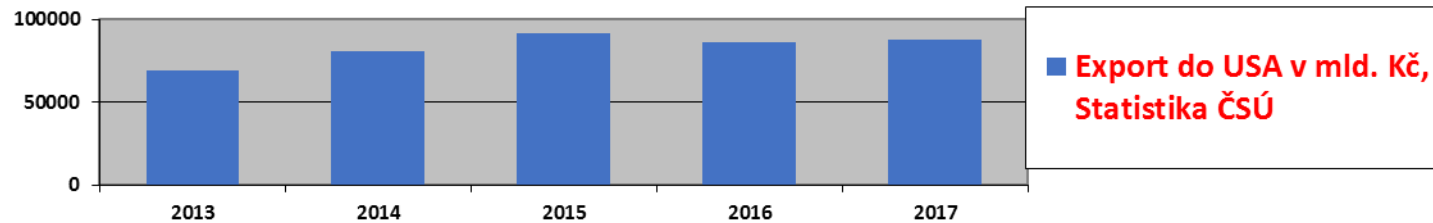


(1) Ekonomický vývoj: Ekonomický vývoj za 2 čtvrtletí 2017



U.S. Bureau of Economic Analysis

(1) Ekonomický vývoj: Zahraniční obchod s USA



- USA: největší neevropský exportní partner ČR (2. Rusko, 3. Čína)
- 2017: vývoz za 88 mld. Kč – nárůst o 1.42 mld. Kč oproti r. 2016
- křivka vývozu do USA je stabilní 2014 – 2017
- podíl USA na celkovém vývozu cca 2 % - bez započtení evropských zemí se jedná téměř o 14 % podíl
- roste vývoz malých a středních firem – nárůst o 27 % oproti 2013 (dle AMSP ČR a ČEB z února 2018)
- nárůst za poslední rok 2016 – 2017 ve výši pouze 1,4 % (např. Čína + 20 %)

(1) Ekonomický vývoj: Centrum Velkých jezer, Chicago

Přímý spoj z Chicaga do 142 destinací USA během 4 hodin.



Exportní příležitosti pro české firmy v regionu
Velkých jezer (USA)

(2) Základní formy vstupu na trh USA

každý potenciální exportér do USA zvažuje optimální formu prodeje zboží na trhu dle svých finančních možností a budoucích očekáván

Základní formy:

- e-commerce (online selling)
- místní obchodní zástupce (přímý prodej)
- založení místní pobočky
- investice do výstavby vlastního závodu v USA

(2) Forma vstupu na trh USA: E-commerce

- nové technologie/růst prodeje retailového zboží
- 2016: 409 mld. USD - 2021: 638 mld. USD
- 2017: 9 % všech retailových prodejů v USA (více UK či Čína)
- základní charakteristika prodeje online:
 - malá šance na úspěch - marketing
 - lze využít pouze u zboží s menšími uživatelskými nároky
 - 10. 3 . 2016 - zvýšením limitu de minimis shipment z 200 na 800 USD zboží v ceně 800 – 2500 USD – není formální vstup
 - stále platí zvláštní postupy v kompetenci specializovaných vládních agentur / nelze např. léky + zemědělské a potravinářské produkty
 - nad 2500 USD – formální vstup – celní broker – administrativa včetně dalších nákladů

(2) Modality vstupu na trh USA: Místní obchodní zástupce (přímý prodej)

- základní možnosti: agent - representative - distributor - dealer
- vhodné při testování trhu – menší prodeje
- využívá se většinou pouze v krátkodobém horizontu
- výhodou je finanční nenáročnost
- jasná představa o pokrytí – pouze některé státy USA / celé USA
- jasná představa: exklusivní zastoupení / zastupuje více firem
- doporučuje se vždy „due diligence checks“ přes US právníka
- nepodceňovat smluvní ujednání: contract + non binding summaries of key terms (NB-SOTs) s takovým zástupcem - je to základ úspěchu
- limity dané kvalitou a motivací US zástupců prosazovat české výrobky v případě neexkluzivního zastoupení

(2) Modality vstupu na trh USA: Založení místní pobočky

- firma si založí vlastní obchodní zastoupení/pobočku
- vhodné pro delší setrvání na trhu USA
- dává firmě možnost kontrolovat produkty přímo na trhu
- nutno počítat s extra náklady
- souvisí i další problematika: jednotlivé státy USA nabízejí odlišné právní formy podnikání (nejlepší korporace)
- výhodou je přímý a pravidelný kontakt s klienty a přehled o vývoji trhu v daném segmentu, čase a místě
 - vzdálenost od zákazníků
 - daňová optimalizace - výběr místa
 - v případě výroby – kde je vhodná pracovní síla / náklady
 - mít na paměti časovou zónu (v USA 8 hodin)

(3) Perspektivní obory z pohledu českých exportérů: Automobilový průmysl

- 2017: 17 mil. vozidel - pokles o 2 % (2016 – 17.5 mil)
- 2016: 12 mil. aut, 4. země světa, přítomno 13 výrobců, 3.5 % HDP
- evropské automobilky (německé) cca 5 % nárůst v 2017
- budoucnost elektro mobilita a autonomní řízení:
- na federální úrovni: legislativa týkající se autonomních vozidel:
 - Self Drive Act: zakotvuje legislativní rámec
 - Vision for Safer Transportation through Advancement of Revolutionary Technologies Act: možnost prodeje 25 tisíc a po přechodném období až 100 tisíc autonomních vozidel (podmínkou je stejná bezpečnost jako u stávajících aut)
- centrum hlavně východní pobřeží (Kalifornie) díky přítomnosti technologických firem

(3) Perspektivní obory z pohledu českých exportérů: Automobilový průmysl

- oblastí automobilového průmyslu Michigan a Indiana (více než polovina ze sto hlavních subdodavatelů automobilového průmyslu + „Detroit Three“ a japonské automobilky)
- vývojová centra softwarových firem + firmy s vývojem technologií pro autonomní vozidla či elektrobaterie

PŘÍLEŽITOSTI:

- napojit se na výrobní centra německých automobilek (BMW, Mercedes, Volkswagen) a R&D (Volkswagen) + subdodavatele

DOPORUČENÍ:

- tradiční technologický veletrh SAE Auto v Detroitu (elektromobilita a autonomní auta), účast na veletrzích SEA (kybernetická bezpečnost aut v červenci 2018, Detroit) či WCX™18 zaměřený na mobilitu (duben Detroit)

(3) Perspektivní obory z pohledu českých exportérů:

Stroje ve strojírenství a těžebním průmyslu

- v regionu VL: strojírenství a těžební průmysl
- produkce obráběcích strojů, průmyslových strojů, vybavení pro energetický, těžební či zemědělský sektor

PŘÍLEŽITOSTI:

- napojení českých firem na německé (třetí největší dovozci průmyslových strojů po Číně a Japonsku v ceně 18 mld.)
- poptávka po strojích na zpracování potravin a jejich balení
- poptávka po technologiích na automatizaci průmyslové produkce, robotiku, internet věcí, těžební technika

DOPORUČENÍ:

- účast na strojírenském veletrhu IMTS v Chicagu (září 2018)
- úspěšné investice firmy Fermat – Lucas v Clevelandu

(3) Perspektivní obory z pohledu českých exportérů: Vodní hospodářství

- USA: nejfragmentovanější vodovodní síť na světě (152 tisíc samostatných sítí), odhadované investice za **300 mld. dolarů** do roku 2040 - některé asociace a svazy odhadují investice ve výši až **1 bil. dolarů**
- region VJ disponuje **84 %** zásob pitné vody USA
- čištění průmyslové vody – nové technologie o 50 % (2020) - růst do budoucna – dnes cca **11 mld. dolarů**
- veřejný zájem o kvalitu pitné vody v regionu + přísnější předpisy

PŘÍLEŽITOSTI:

- poptávka po ekologických technologiích čištění vody
- investice do infrastruktury - kvalita pitné vody
- region VJ koncentruje průmysl s velkou spotřebou: technologie na průmyslové čištění vody

(3) Příležitosti pro české firmy: Ekologické stavební materiály

- rostoucí sektor: výstavba ekologicky šetrných staveb
- příkladem je město Chicago – budovy s plochou nad 4650 m² - stavitel předkládá výkazy o energetické náročnosti
- regulace vyvolává poptávku po energeticky šetrných technologiích při výstavbě nových budov nejen v Chicagu, ale v celých USA

PŘÍLEŽITOSTI:

- dovoz materiálů k dosažení cílů úspory (úsporná okna, izolační materiály aj.)
- operační systémy residenčních a komerčních budov (systémy osvětlení, vytápění, ventilace či klimatizace aj.)

DOPORUČENÍ:

- české firmy: Cominfo/turniketové vstupy
- Instar ITS/energetický management budov

(3) Příležitosti pro české firmy: Obnovitelné zdroje energie

- USA: druhá největší celková spotřeba energie po Číně
- překážky rozvoje OZE: (1) nízká cena energií z tradičních zdrojů – přesto vzrůstá poptávka po OZE, (2) postoj nové US administrativy – nicméně v případě OZE se jedná o regulaci na státní úrovni
- bioenergie, solární energie, větrná energie

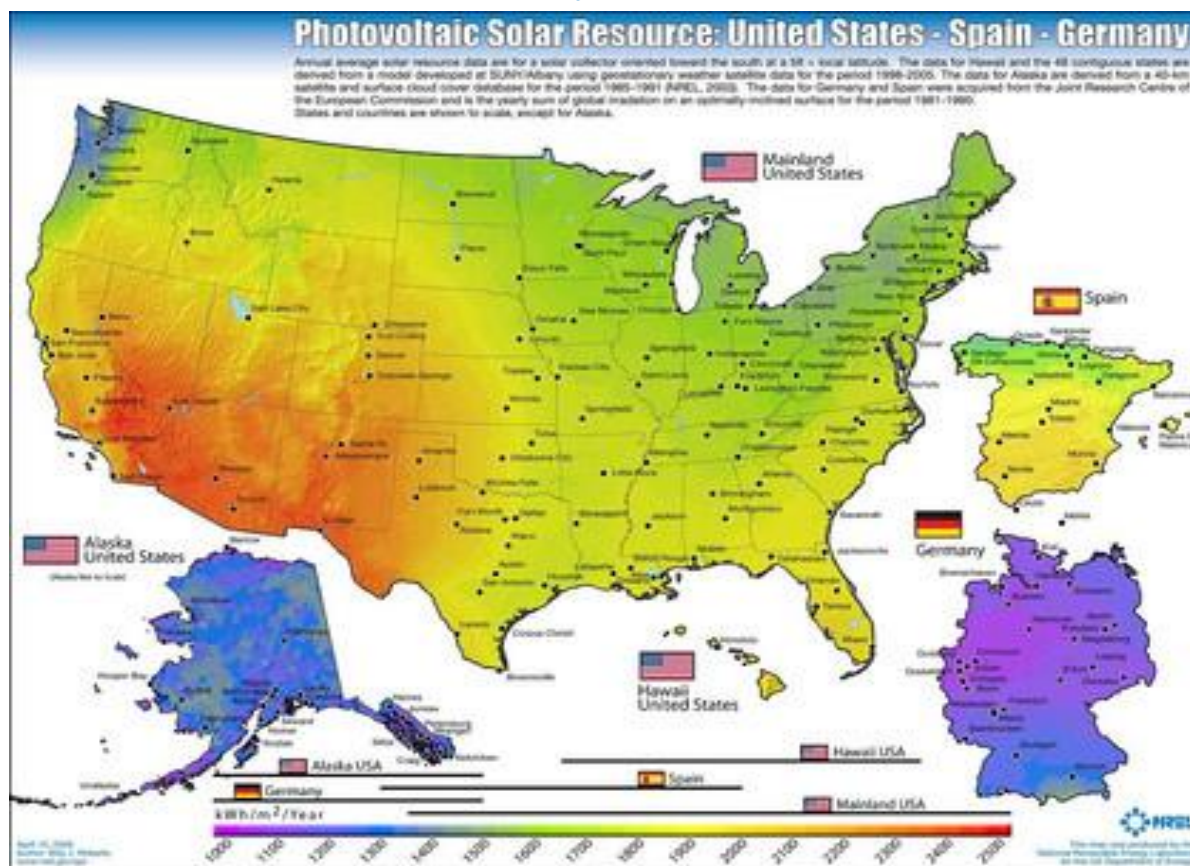
BIOENERGIE: USA největší producent odpadu z jídla: technologie na recyklaci odpadu mají šanci na úspěch

SOLÁRNÍ ENERGIE: největší růst z OZE (ne v oblasti VJ), očekává se revoluce instalace solárních panelů na rezidenčních budovách / komerčních budovách – nicméně svit v celých USA na úrovni Španělska – do roku 2020 se očekává každoroční růst o 20GW (v roce 2016 14.5GW), důležitá spolupráce s výzkumnými ústavy

VĚTRNÁ ENERGIE: 2 hlavní oblasti větrných proudů: (1) region VJ a (2) „wind corridor“ v centrální části USA, region VJ je nejvýznamnější v USA a celkově je USA na druhém místě po Číně, požadavky jednotlivých států definovány v tzv. Renewable Portfolio Standards, 500 subdodavatelů jen v oblasti VJ, příležitosti: dodávky dílů do stávajících a nových větrných turbín, služby a údržba do roku 2020 **4 mld. dolarů**

(3) Příležitosti pro české firmy: Obnovitelné zdroje energie - solární energie

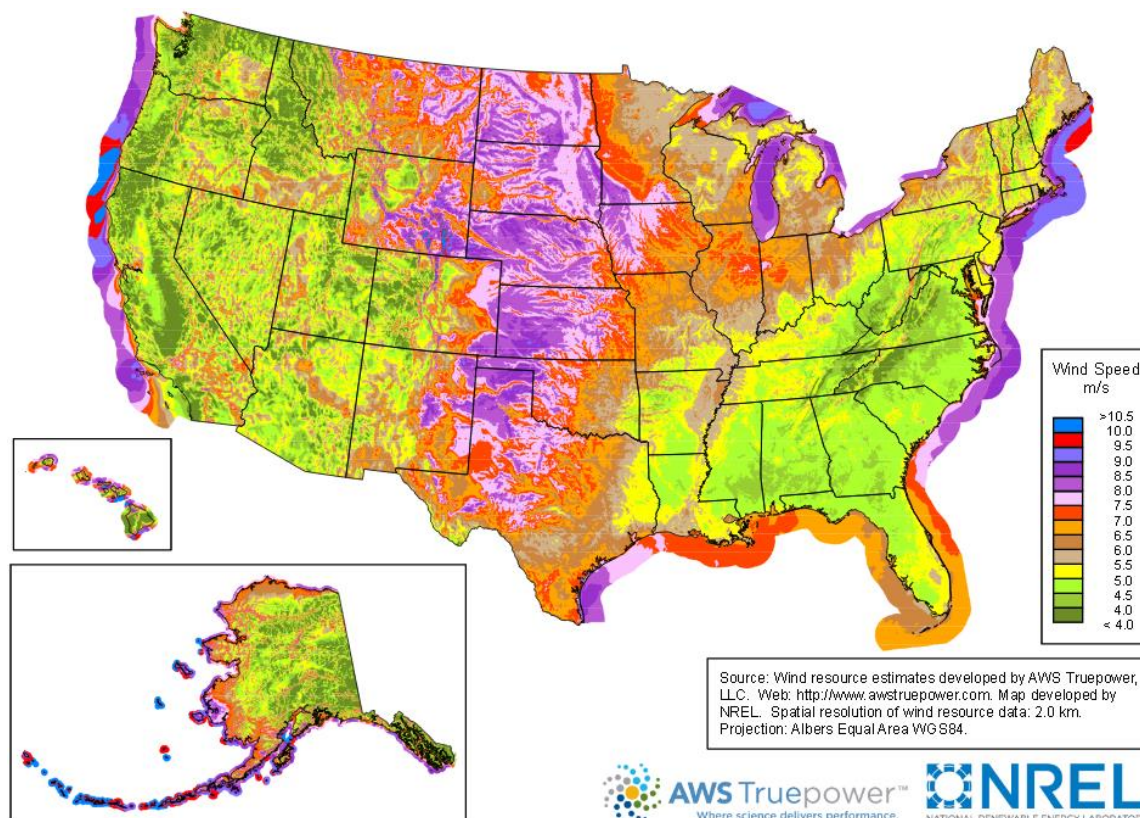
Oblasti v USA vhodné k výstavbě solárních elektráren



Exportní příležitosti pro české firmy v regionu
Velkých jezer (USA)

(3) Příležitosti pro české firmy: Obnovitelné zdroje energie - větrné elektrárny

Oblasti v USA vhodné k výstavbě větrných elektráren



Exportní příležitosti pro české firmy v regionu
Velkých jezer (USA)

(3) Příležitosti pro české firmy: Léky a zdravotní materiál

- v regionu VJ: Minnesota (Roche), centrum špičkové světové medicíny (Mayo klinika), ale i zdravotnického a farmaceutického průmyslu (např. firmy Medtronic, 3M, Ecolab, St. Jude Medical a UnitedHealth)
- demografickým trendem regionu VJ je stárnoucí populace - vyšší poptávka po zdravotnických službách a produktech

PŘÍLEŽITOSTI:

- poptávka po inovativních řešeních pro poskytovatele zdravotní péče, biomedicínské a farmaceutické společnosti, pojišťovny a zdravotně-technologické start-upy
- spolupráce Mayo kliniky s Mezinárodním centrem klinického výzkumu Fakultní nemocnice u sv. Anny v Brně od 2011 (prodlouženo do 2020)

(4) Investice v regionu: Proč investovat ve státu Illinois?

- region VJ otevřen zahraničním investicím: státy a města se předhánějí v pobídkách firem
- např. stát Illinois: 1890 zahraničních firem zaměstnávajících přes 320 tisíc lidí (EU firmy 160 tisíc) – největší EU investoři Fiat Chrysler, Schneider Electrics, British Petroleum, Fresenius SE či Siemens AG
- Illinois: čínská firma **Wanxiang** – v ČR A 123 Systems (produkce auto-baterií), či **Navistar Defence** v minulosti spolupráce s Tatrou na vývoji podvozkové platformy pro vojenská vozidla
- české firmy jsou zde vítány – zahraniční investice jsou zde běžné
- na českou investici v regionu VJ se čeká (společnost Mitas v Iowě – převzetí společností **Trelleborg** v roce 2015)

(4) Investice v regionu: Příklad pobídky investice v Illinois

- město **Effingham (jih Illinois)**: připraví individualizovaný balíček investičních pobídek kombinující státní a lokální pobídky
- hlavní investiční pobídky pro průmyslové projekty realizované v podnikatelské zóně:
 - daňového rázu (osvobození od daně z nemovitosti, převodu nemovitosti či při nákupu stavebního materiálu)
 - osvobození od různých poplatků při stavebním povolení, poskytnutí investičního úvěru
 - výhodné půjčky na průmyslové projekty s fixní sazbou 3 % či na vytvoření nového pracovního místa
- velký počet přítomných zahraničních firem v Illinois (hlavně z UK, DE, FR): stát a města mají vypracované detailní programy podpory investic

(4) Podpora českých firem v regionu VJ: Institucionální zajištění – American Team

CzechTrade Chicago

celé USA
účast na
veletrzích
individuální
služby
PROPED

ZÚ Washington

východ a jih
USA
kontakty s US
adm.
individuální
služby
PROPED

GK New York

východ a
sever USA
kontakty se
státní adm.
individuální
služby
PROPED

GK Chicago

Středoáoa
USA
kontakty se
státní adm.
individuální
služby
PROPED

GK Los Angeles

západ USA
kontakty se
státní adm.
individuální
služby
PROPED

(4) Podpora českých firem v regionu VJ: Projekty ekonomické diplomacie 2018

1. PROPED

- podpora výrobců malých sportovních letadel
- červenec 2018: OshKosh (Wiskonsin)
- cca 100 tisíc. Kč

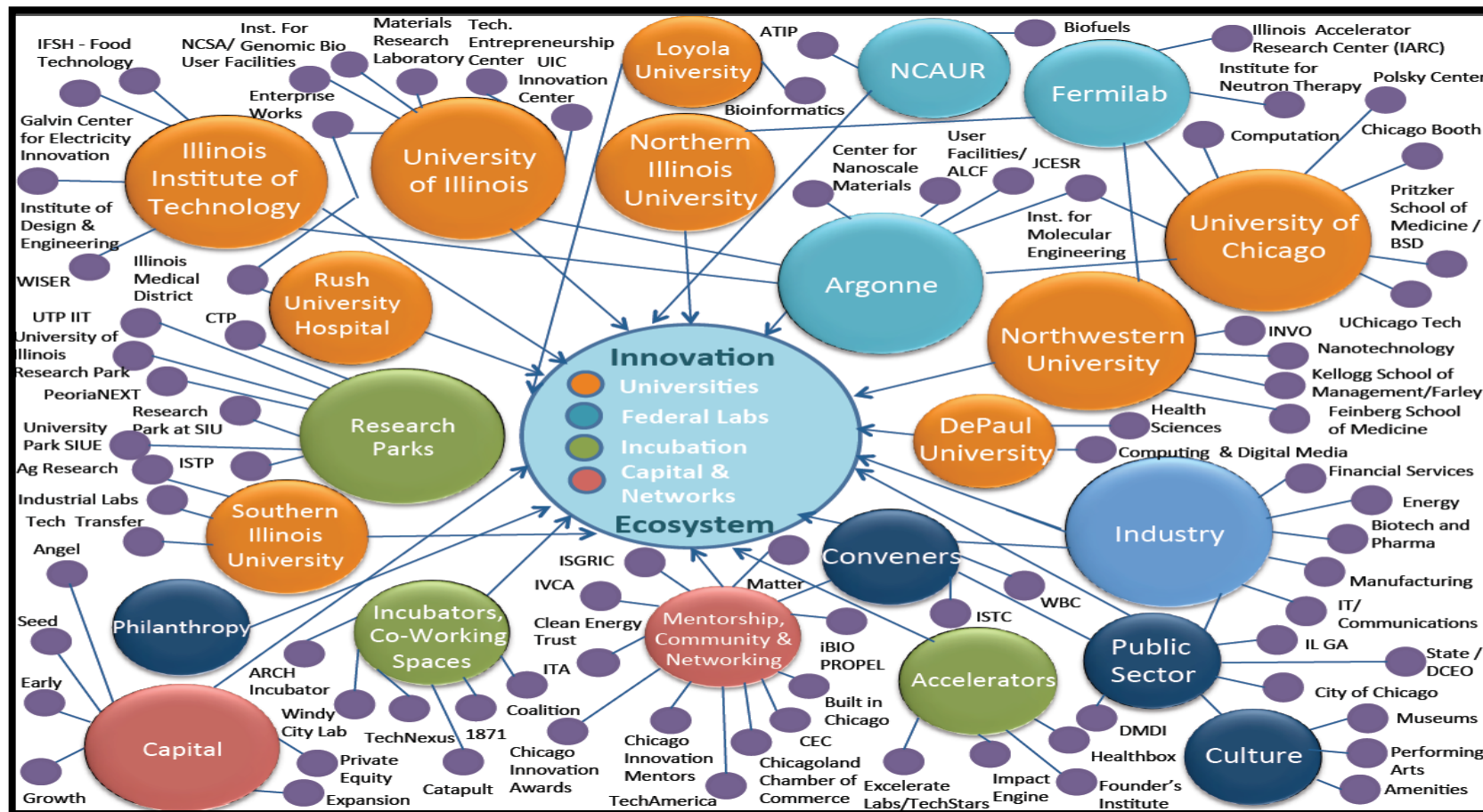
2. PROPED

- podpora českých strojírenských podniků
- září 2018: veletrh IMTS v Chicagu
- cca 170 tisíc. Kč

3. PROPED

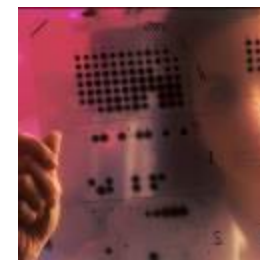
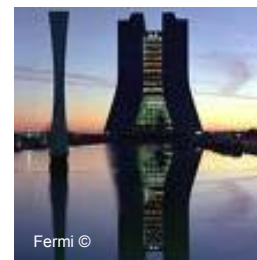
- podpora tradičních českých firem (design a nápoje) v rámci oslav 100. založení ČSR
- září 2018: Chicago
- cca 250 tisíc

Věda v Chicagu a okolí: Hlavní vědecké instituce



Exportní příležitosti pro české firmy v regionu
Velkých jezer (USA)

Věda v Chicagu a okolí: Hlavní vědecké instituce



Aktuální téma: právní nástroje k zavedení celních bariér prezidentem USA

Trading with the Enemy Act of 1917

- umožňuje zavedení neomezených cel v případě války
- postačuje válečný stav – použito za p. Nixona 1971

International Emergency Economic Powers Act of 1977

- umožňuje zavedení cel v případě mimořádného stavu
- v minulosti bylo využito několikrát (Nikaragua, Somálsko)

Trade Act of 1974 Section 122

- nutno prokázat negativní dopad na národní bezpečnost z dovozů
- nevhodné – maximálně 15 % a platnost max. 150 dnů

Trade Expansion Act of 1962, section 232

- umožňuje zavedení cel bez stanovení maximálního limitu
- použito 1. března 2018 (celní tarify 25 % ocel a 10 % hliník)
- použito i na dovoz solárních panelů a praček (Trump. adm.)

Shrnutí – proč region Velkých jezer: Osobní postřehy

- obdobná struktura ekonomik jako v ČR (průmyslové zaměření)
- perfektní spojení do celých USA - Chicago jedno z největších letišť na světě
- stále nižší náklady oproti hlavním centrům na východním a západním pobřeží USA
- otevřenost Chicaga produktům z celého světa s ohledem na jeho historii
- tradice největších veletrhů – optimální místo k získání nových kontaktů (viz webové stránky GK Chicago seznam veletrhů dle sektorů)
- výrazná přítomnost německých investic v regionu – navázat na spolupráci s ČR
- GK v kontaktu s obchodními komorami + navázání na návštěvu premiéra v r. 2016
- obrovská akademická a vědecká základna (viz dále)
- návaznost na početnou českou komunitu (Chicago, Nebraska, Iowa aj.) – početné krajské spolky a akce – pomoc při kontaktech
 - tradičně např. moravské dny (září)
 - český pivní festival (duben)
 - všesokolské slety



Poděkování a kontaktní údaje

**Děkuji za pozornost a těším se na budoucí spolupráci ať již
v Chicagu, či na pravidelném červnovém setkání s firmami
v Praze**

Tomáš Trnka

T: +1 312-861-1037 ext. 105

email: tomas_trnka@mzv.cz

Generální konzulát ČR v Chicagu

205 N. Michigan Ave, Suite 1680

Chicago Il 60601

Tel: 312 861 1037

email: chicago@embassy.mzv.cz