

KORPORÁTNÍ BANKOVNICTVÍ
SPECIALIZOVANÉ OBCHODNÍ AKTIVITY

Zambie, Angola, Mosambik možnosti financování exportu

Tomáš RAK

Seminář Zambie, Angola, Mosambik – exportní a investiční příležitosti
pro české firmy

Praha, 8. 11. 2017

NA PARTNERSTVÍ ZÁLEŽÍ



KB



SOCIETE GENERALE IN AFRICA

Deeply rooted presence on the continent



Presence in **18 countries**
100 years in Morocco,
50 years in Cameroon,
Senegal and Ivory Coast,
30 years in Guinea



EUR 172m of Group Net Income
EUR 1.2bn of Net Banking Income
EUR 15bn of Credit Outstandings



In the top 3 of the major banking groups on the continent



1,000
branches



+11,000
employees



3.5 million clients
including 150,000 corporates

Our commitments



Support the development
of our clients in Africa



Offer the expertise
of an **international** banking group
& the proximity of a **local** bank



Offer **innovative** products,
services and partnerships



A **sustainable**, **social** and
environmental commitment

Leading positions



SGBCI, n°1 bank in the Ivory Coast and
n°1 bank of the UEMOA zone
Société Générale Cameroun, n°1 bank in Cameroon
SGBS, n°2 bank in Senegal and n°1 in Investment Banking

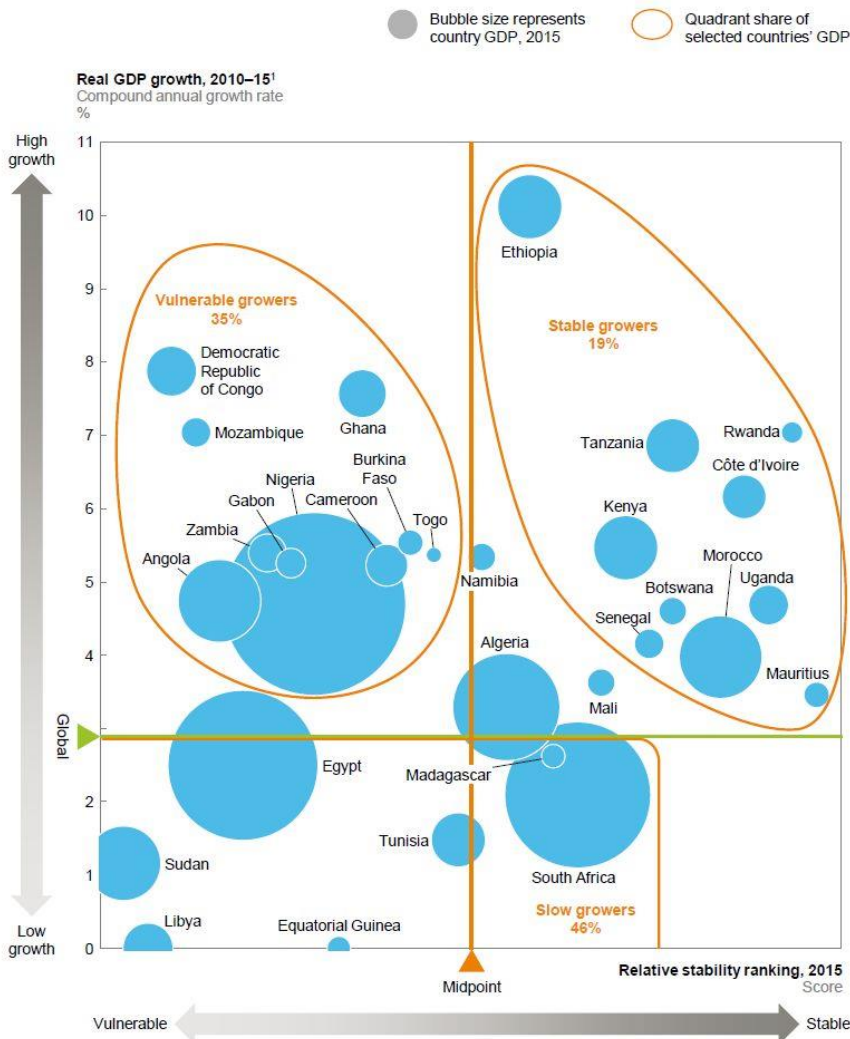
Société Générale Algérie, n°1 privately-owned bank in Algeria

Société Générale Maroc, n°4 private capital bank and
n°1 privately-owned banking group in Morocco

SGBG, n°1 bank in Guinea

Africa Focus

Comparison of historical GDP growth rates to country stability rankings



Zdroj: McKinsey Global Institute 2016

Stable growers

- Státy relativně nezávislé na externích zdrojích růstu
- Menší trhy; ekonomické reformy zvyšující konkurenceschopnost

Vulnerable growers

- Státy vysoce závislé na externích zdrojích růstu
- Vysoký tržní potenciál
- Potřeba zlepšit bezpečnost, governance, MAE stabilitu

SG Focus

- **Aktivní přístup - Stable Growers** (stabilní státní riziko, nízké compliance riziko, množství příležitostí)
- **Case by case přístup - Vulnerable Growers** (proměnlivé státní riziko, compliance riziko)

Trade Finance

Bankovní záruky

- Vystavené ve formě **protizáruky** (guarantee / counter guarantee), v případě arabského světa často přes Société Générale Paříž (řešit v dostatečném časovém předstihu)
- Často jsou požadovány od českých exportérů **časově neomezené záruky**, tj. do vyvázání ze závazků bankou beneficienta (zejména pro veřejný sektor – vládní organizace/instituce)

Dokumentární akreditivy

- Standardní praxe (LC na viděnou, LC s odloženou platbou)
- Dokumenty často legalizované zastupitelským úřadem dané země, který nemusí být přítomen v ČR. (např. Katar - Berlín, Omán - Vídeň) => **čas, dodatečné poplatky**
- Compliance procedura (celý řetězec, tj. firmy, rejdaři, dopravci, majitelé lodí, atd.)

Odkupy pohledávek pod akreditivem

- Na přímé riziko vystavující banky v rámci sítě Société Générale v Africe (6M – 2Y)
- Spolupráce s International Finance Corporation

A Multi Sector approach



| Transport



| Renewable



| Power



| Health

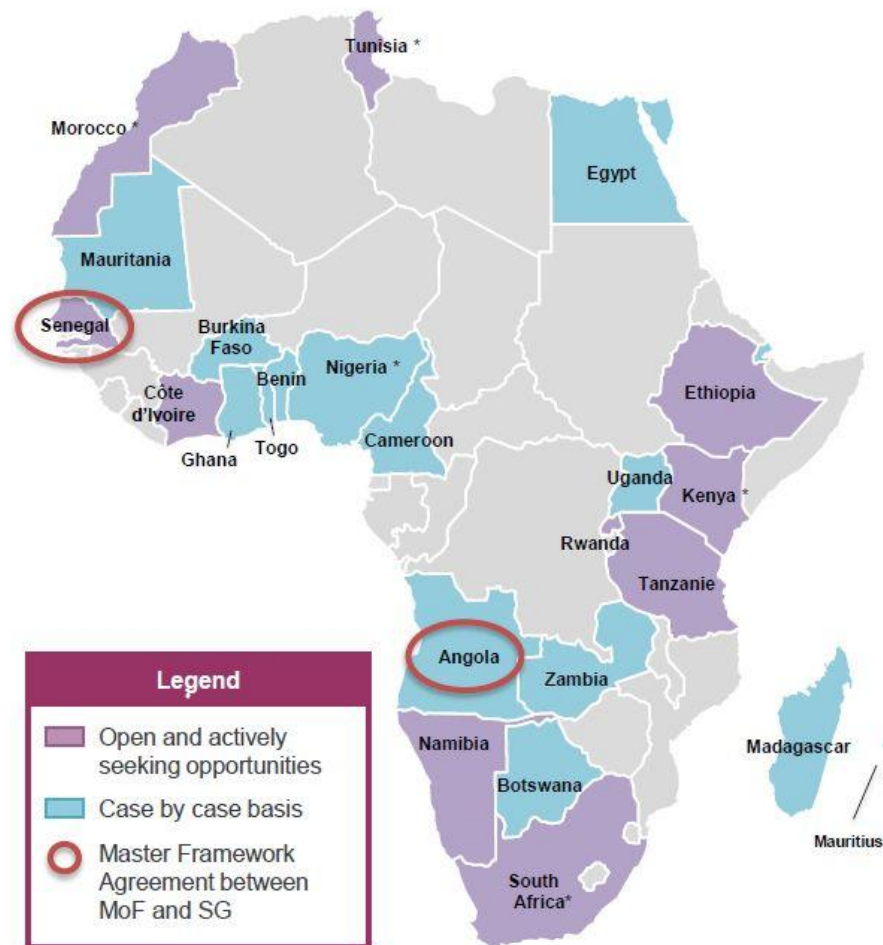


| Media & Telecoms

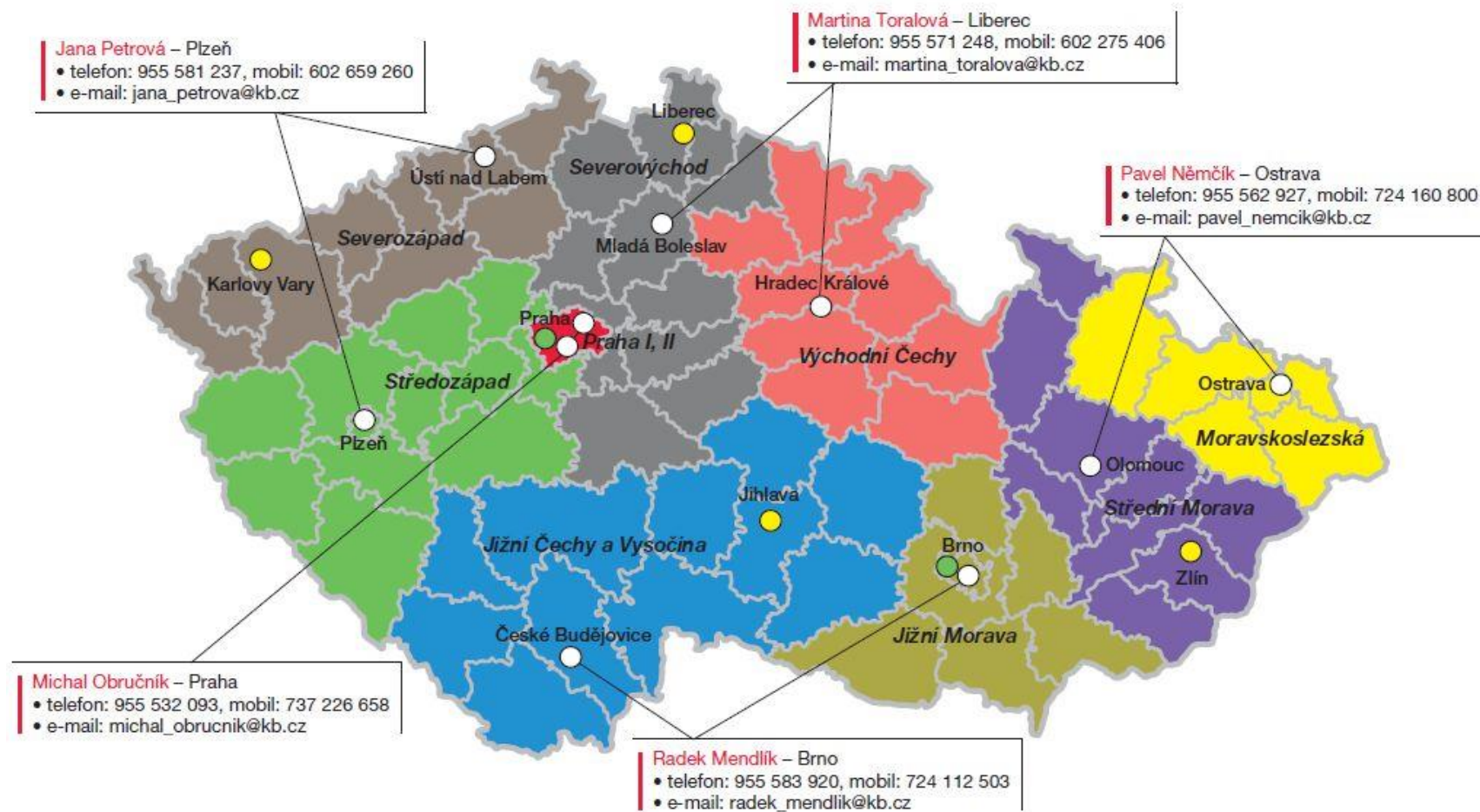


| Infrastructure

SG Export Finance African capabilities



Na koho se obrátit – specialisté zahraničního obchodu



www.kb.cz/export

Tomáš Rak
Manažer specialistů zahraničního obchodu

Tel: +420 955 532 287

Mobil: +420 602 285 876

e-mail: t_rak@kb.cz

www.kb.cz/export



Najděte si svého specialistu zahraničního obchodu.

VÍCE INFORMACÍ



Nechte vše na nás. Zanechte nám kontakt, zavoláme Vám.

ZAVOLEJTE MI

www.kb.cz/export

NA PARTNERSTVÍ ZÁLEŽÍ



KB

